



Jenny Häggblom, Sälj- och marknadsplanerare

Sprida välfärd genom sponsring

Som en kundägd andelsbank är vår grunduppgift att främja våra ägarkunders, våra kunders och vår omvärlds bestående ekonomiska framgång och välfärd. Det betyder att vi vill göra sådant som är betydelsefullt och som ger värde för våra kunder och vårt samhälle. Våra ägarkunders förmåner är ett sätt, och att sponsra olika lokala evenemang och aktiviteter är ett annat.



Våra sponsorer är några, men väl utvalda och viktiga för vår verksamhet.

Johan Sundblom, MSF jolleverksamhet

– Vi vill vara där våra kunder är: t.ex. i vårt bankhus, liksom i publiken på en konsert eller guppandes i en jolle på Slemmern, säger sälj- och marknadsplanerare Jenny Häggblom.

Ansöker man om sponsring från oss så kommer man i kontakt med Jenny som nästan varje vecka får in nya förfrågningar.

– Tyvärr kan vi inte gå vidare med alla projekt, hur roligt det än skulle vara. De projekt som vi går vidare med återspeglar och arbetar för våra värden: människonära, ansvarsfull och framgång tillsammans, säger Jenny.

Mottagaren ska vara en registrerad förening med tydlig verksamhetsplan. Sponsringen ska stödja och utveckla vårt samhälle och därför väljer vi främst allmännyttiga och lokala verksamheter, gärna i ett brett spann. Ofta är vi med två till tre år i rad, för en långsiktig trygghet och värde i samarbetet.

– Jag berättar gärna om de sponsrade verksamheterna via till exempel sociala medier. Ideal målet är mervärde och win-win för alla parter, säger Jenny.

2017 sponsrades barn-, vuxen- och senioridrotter; kulturella föreningar och evenemang; samt samhällsnyttiga och -informerande projekt. MSF jolleverksamhet, IFK Mariehamn och Mariehamns pensionärsförenings bouleverksamhet, är tre exempel som fick sponsormedel under året.



Foto: Johan Sundblom

MSF jolleverksamhet

Kaffemaskinen ställs in på stor mugg och högsta styrka när Johan Sundblom hälsar på. Utanför står båtarna på land, men när MSF jolleverksamhets ordförande börjar prata om sommaräventyr på Slemmern lockas solen fram och isen droppar från taket.

Hej Johan! Berätta om MSFs jolleverksamhet.

Vi är en del av MSF. Jolleverksamheten riktas till barn från fem år som vill lära sig sjövätt och att segla genom lek och skoj. Vi håller säkerheten högst; alla barn måste kunna simma, flytvästen ska på och vi har följebåtar ute under träningen. Förutom kvällsträningen har vi seglarskola och läger. Alla aktiva föräldrar som hjälper till är också avgörande för vår framgång.

Vad var er höjdpunkt under 2017?

Vanligen börjar våra medlemmar segla med oss vid 8-9 års ålder, men under 2017 lockade vi till oss också många 5-8-åriga barn. Förhandsanmälningarna trillade in i full fart, och skulle det ha blivit några fler hade vi behövt ordna fler kvällsträningar. Ett riktigt lyxproblem! Kvällsträningarna gick också i full fart med totalt 28 barn i åldern 5-15 år som deltog.

Hur ser framtiden ut?

Vi jobbar vidare med våra ivriga och duktiga seglare, och hoppas på nya. Verksamheten utvecklas, bland annat planerar vi att uppmuntra barnen till att segla ensamma genom ett poängsystem som sporrar deltagande snarare än vinst. Att man vågar och klarar av att segla en bana ensam säger mycket om hur långt man har kommit. Nu och då efterfrågas vuxenkurser, kanske vi får fundera över det?

Vad betyder sponsringen för er?

Främst två saker. För det första gör stödet att vi kan erbjuda seglarträningen för en låg avgift, och hålla vår utrustning i skick. Det tar sin tid med 20 jollar, fyra följebåtar och en liten kölbåt. För det andra får vi synlighet av en trovärdig partner, som står bakom oss. Våra sponsorer är några, men väl utvalda och viktiga för vår verksamhet.

Kom i kontakt med oss angående sponsring!

Fyll i vår sponsringsblankett på www.andelsbanken.ax under "Presentation om banken". Lämna gärna även in kompletterande material.



IFK Mariehamn

Det är en glad och avslappnad Robin Sid vi möter på hemmaarenan Wiklöf Holding Arena. Speltröjan med nummer 17 på ryggen hänger bara några meter bort när vi slår oss ned i värmen med utsikt över den snötäckta planen.

Hej Robin! Berätta om laget IFK Mariehamn.

Orden ovanför dörren som går ut mot planen från omklädningsrummen är en bra sammanfattning: stolthet, kamratskap och underhållning. Vi har en otrolig samanhållning som vi hela tiden vårdar, och stärker. Buss- och båtresa gör att vi kommer varandra närmare. Alla delar samma tävlingsinstinkt, så vi har krav på varandra, men det gör också laget bättre. Jag tycker verkligen om att vara en del av vårt lag.

Vad var er höjdpunkt under 2017?

Vi hade en tung vår och sommar, men jag är stolt över att vi i slutet av säsongen vände och tog chansen att strida om en plats i Europa League. Vi arbetar mycket med att ta en match och en träning i taget. Vi lär oss av våra misstag, sedan tittar vi framåt igen – men bara till nästa match eller träning. Lätt att säga och det kräver jobb, men vi håller fokus på att spela här och nu.

Hur ser framtiden ut?

Som sagt fokuserar vi inte mycket längre än på nästa match. Men vi har en hel del nya spelare, så vi lär känna varandra på och utanför planen. Det är en naturlig del av fotbollen att spelare byts och lämnar, men vi jobbar alltid på vår sammanhållning, och att hållas här och nu. Vi hoppas förstås ändå att kunna utmana i Europa igen och gå vidare i ligan under 2018.

Vad betyder sponsringen för er?

Utan sponsring tror jag inte det hade varit möjligt för Åland att ha ett lag på denna nivå, för IFK Mariehamn att kämpa för guld i Veikkausligan och strida om en plats i Europa. Det är inte möjligt med endast biljettintäkter för oss, jämfört med fastlandet. Fast vi har de bästa supportrarna! Sponsorena är viktiga för oss, jag är tacksam för alla som möjliggör att jag och mina lagkamrater kan spela i hela Ålands fotbollslag.



Mariehamns pensionärsförening r.f. bouleverksamhet

De glada hejaropen och klingande ljudet av klot som träffar varandra hörs redan i Baltic-hallens entré när vi stiger in för att träffa Sven-Erik Mattsson, ordförande för Mariehamns pensionärsförenings bouleverksamhet.

Hej Sven-Erik! Berätta om Boule Mariehamn.

Vi är ungefär 100 aktiva pensionärer som spelar boule, och alla är medlemmar i Mariehamns pensionärsförening. Måndagar och torsdagar samlas ett femtiotal för spel, vilket är mycket glädjande. Tidigare träffades vi endast på måndagar, men behovet ökade då vi har blivit fler spelare.

Vad var er höjdpunkt under 2017?

Vi införskaffade nya mattor som vi spelar på under vintern. De ger ett helt annat underlag än de gamla där bollarna aldrig stannade. Mattorna var dyra, men våra medlemmar ställde upp och så vi fick sponsring och stöd, något vi är väldigt tacksamma för. Vi arrangerar tävlingar och bouleträffar. Under 2017 var vi värdar för åtminstone 200 spelare från Sverige som kom hit för att delta.

Hur ser framtiden ut?

Vi uppskattar våra nya mattor, men det är ändå inte lika roligt som att spela på grus. Vi är minst 200 aktiva boulespelare i olika föreningar över hela Åland, så vi hoppas på att få en fritidshall med grusunderlag där vi alla kunde spela. I samma hall kan också andra idrotter vinterträna.

Vad betyder sponsringen för er?

Det betyder mycket. Att vi har råd att betala hallhyra och införskaffningar och ändå hålla vår deltagaravgift låg, så att alla som vill har möjlighet att spela boule. Pensionärer är inte så rika och jag uppskattar att ungefär hälften av vår boulekлубb lever ensamma. Nu kommer de ut, får umgänge och aktivitet, det är viktigt. Vi har trevligt, i halvtid brukar vi dricka medhavt kaffe och diskutera, och det händer nog att kaffepausen drar över!

Kontakta sälj- och marknadsplanerare:
Jenny Häggblom 010 257 2932, jenny.haggblom@op.fi